

FINANCIAMIENTO VÍA BROOTA

ACERCA DE BROOTA

"Broota nace con la misión de acompañar a emprendedores en su búsqueda de capital, fomentando y dando acceso a inversión en etapa temprana.

En nuestros 10 años de experiencia, nos hemos dedicados a que las mejores startups puedan acceder a financiamiento mediante un modelo de crowdfunding o financiamiento colectivo.

Desde el 2014 somos empresa B y creemos fuertemente que mediante el acceso a capital colaborativo podemos potenciar el desarrollo y crecimiento de startups con propósito que busquen generar un impacto positivo en nuestro ecosistema.

No solo somos un puente entre inversionistas ángeles y emprendedores, en Broota nos involucramos como inversionistas en las startups que se financian mediante nuestra plataforma, asesorando incluso posterior al levantamiento de capital.

¡Súmate hoy con tu startup!"

~José Antonio Berrios, fundador.



Equipo Broota

**BROOTA
A LA FECHA**

65 CAMPAÑAS
EXITOSAS

17 Empresas B

+3.500 PERSONAS HAN
INVERTIDO

+30.000 usuarios registrados

CLP \$6.000.000 inversión promedio últimos 3 años

\$23.000 MM TOTAL
FINANCIADO

Ronda promedio últimos 3 años CLP \$570 MM



➤ Control y Pacto Liviano con Inversionistas

Tendrás un **mayor poder de negociación** al no tener que acudir a un solo inversionista. Como el capital entra “atomizado” los inversionistas pierden poder de decisión.

Incorporación de un **pacto de accionistas** estándar que te permitirá llevar una negociación mucho más fácil.

➤ Acompañamiento Experto

Estamos contigo **en el diseño de tu campaña, levantamiento del capital y hasta el cierre legal del proceso**. Te ayudamos a presentar tu oportunidad de inversión de la manera más atractiva posible.

➤ Sumar al Propósito

Posibilidad de **sumar a personas que se pongan la camiseta por tu startup**.

Algunos de los inversionistas, más que aportar por ser un negocio atractivo, se suman porque conectan con **tu propósito**.

97% de los proyectos que visibilizamos en la plataforma obtiene el capital buscado.

Broota ofrece un proceso innovador y efectivo para emprendimientos de etapa temprana o en crecimiento, para levantar capital y construir una comunidad.

➤ Unirte a la comunidad de Brootados

En caso de éxito, podrás ser parte de la **comunidad de co-fundadores Brootados y acceder a una red de beneficios** que podrán ayudarte a escalar y/o mejorar tu emprendimiento.

➤ Acceso a Inversionistas

Podrás acceder a la **red más grande de inversionistas de la región (más de 30.000 inversionistas registrados en nuestra plataforma)**.

Aquellos que inviertan en ti te podrán dar acceso a contactos, talentos y asesorías (**smart money**).





2 Fundadores 100% dedicados y en control

Una vez que tu startup levante capital, esperamos que al menos haya 2 personas 100% dedicadas al proyecto y que el control de la empresa esté en manos de ellos.

~ Ten el control de tu Startup.



Equipo Complementario y Comprometido

Contar con personas motivadas que cubran las distintas áreas clave de tu negocio y que tengan experiencia relevante en la industria.

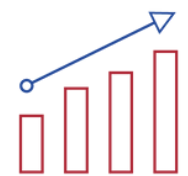
~ Tu equipo es de las cosas más valiosas.



Impacto social o medioambiental

Seleccionamos startups que aporten no sólo en lo económico, sino que también aporte fuertemente en lo social y/o medioambiental.

~ Ser la mejor empresa para el mundo, no la mejor del mundo.



Tracción que demuestre crecimiento acelerado

Requisito para acceder a Broota es contar con tracción importante en relación al sector/mercado al cual pertenece tu startup.

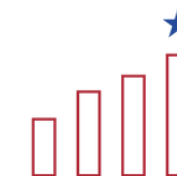
~ Maneja tus KPIs para mostrar la aceleración!



Innovación

Una startup debe marcar diferencias frente a sus competidores. Por eso valoramos mucho este factor, ya sea en el producto o servicio como en el modelo de negocio.

~ Cuéntanos cómo defenderás tu innovación.

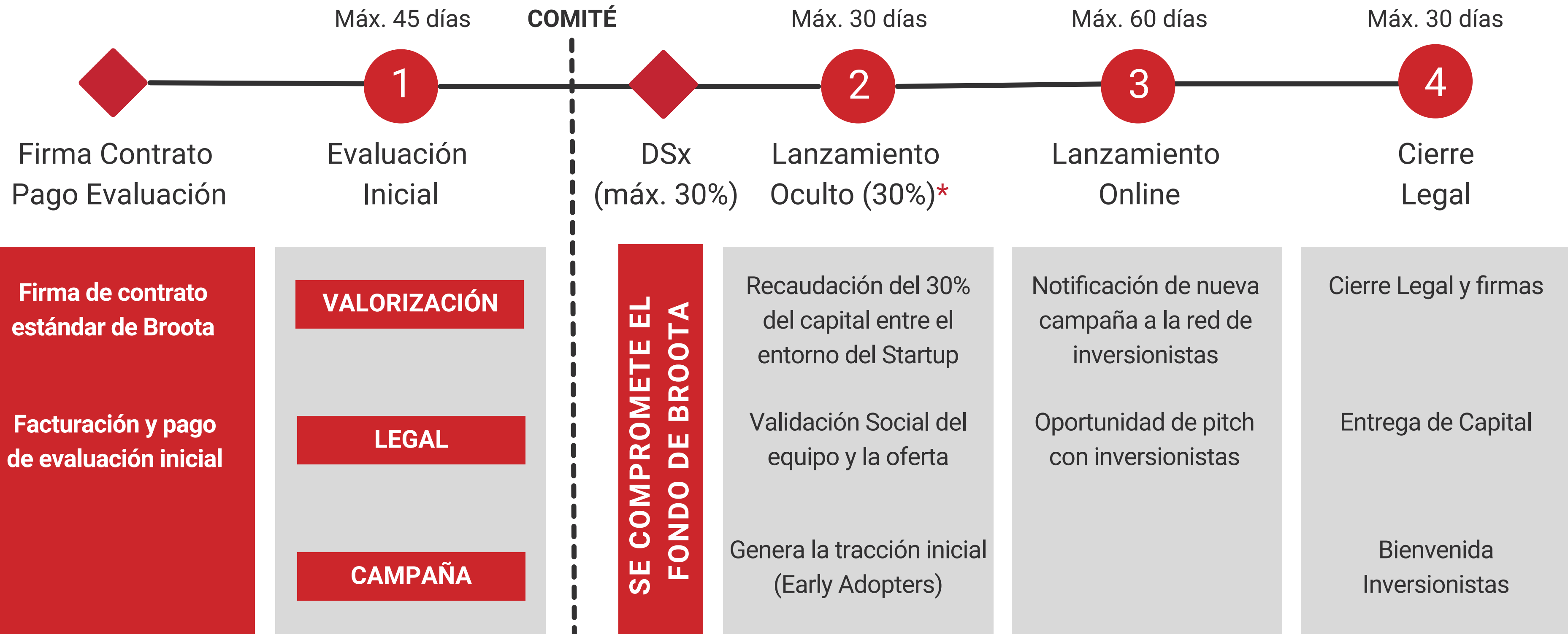


Negocios Escalables

Buscamos a startups que quieran escalar de forma acelerada sin ser intensivos en capital. Negocios que apunten a dar el siguiente salto.

~ Crece con talento, expande tu negocio, déjanos acompañarte.





* De no recaudar el 30% o \$200MM se devuelve el monto invertido a los inversionistas.



Firma Contrato Pago Evaluación Inicial

Firma de contrato
estándar de Broota.

Facturación y pago de
asesoría inicial



CONTRATO: Para dar inicio al proceso, deberás firmar un contrato con Broota. Este contrato es el mismo para todas las startups.



PAGO: Deberás pagar un costo asociado a la evaluación inicial del proceso. Este y otros costos están detallados en la página 12.

RESPONSABILIDADES STARTUP

- Firmar contrato.
- Pagar evaluación inicial.

RESPONSABILIDADES BROOTA

- Enviar contrato.
- Generar factura por asesoría inicial.



Máximo 45 días

1

Evaluación Inicial

VALORIZACIÓN

LEGAL

CAMPAÑA



INICIA TU EVALUACIÓN:

Después de firmar el contrato y pagar la evaluación inicial te contactaremos con los asesores, quienes revisarán tu valorización y estructura legal.



PERFIL READY-TO-GO:

Cuando tengamos el feedback podremos completar tu ronda de financiamiento y estarás listo para levantar capital.



CREA TU LISTA DE CONTACTOS:

Cómo debes ser capaz de reunir el primer 30% de la meta total entre tus cercanos, tienes que completar la lista de contactos que te enviaremos para ayudarte a comunicarte con ellos.



COMITÉ:

Se evaluarán si la startup cumple con las condiciones para su continuidad en el proceso.

RESPONSABILIDADES STARTUP

- Enviar proyección flujo de caja.
- Enviar documentos legales.
- Completar perfil Broota.
- Escribir guión y grabar video.
- Completar lista de posibles inversionistas.

RESPONSABILIDADES BROOTA

- Conectar con asesores.
- Feedback y sugerencias perfil, guión y video.
- Comunicar la decisión del comité según las condiciones que presente la startup.



Máximo 30 días

2

Lanzamiento Oculto (30%)*

Recaudación del 30%
del capital entre el
entorno del Startup

Validación Social del
equipo y la oferta

Genera la tracción inicial
(Early Adopters)



BROOTA INVIERTE: **

SIEMPRE Y CUANDO Broota tenga fondos para colocar, previo al inicio del lanzamiento oculto, el "Fondo de Broota" se compromete a invertir un máximo del 30% de la ronda objetivo.



LANZAMIENTO PRIVADO:

Tu red tendrá la oportunidad exclusiva de invertir primero, pueden ser clientes, proveedores, expertos o incluso tus familiares y amigos. Para ello, obtendrás un link de acceso privado a tu campaña, es decir, solo aquellos que tengan el link podrán ver tu perfil e invertir.



PANEL DE CONTROL:

Te daremos acceso a un panel de tu campaña donde podrás tener mensajería directa con los inversionistas, un contador de visitas, saber quienes son los inversionistas actuales, entre otros.

RESPONSABILIDADES STARTUP

- Recaudar 30% inicial.
- Campaña oculta: sólo la pueden ver quienes reciban el link.
- Promover la campaña entre FF&F.
- Resolver dudas de posibles inversionistas.

RESPONSABILIDADES BROOTA

- Dar acceso a la plataforma y herramientas que faciliten la promoción de la campaña.
- Entregar herramientas de seguimiento y feedback.

* De no recaudar el 30% se devuelve el monto invertido a los inversionistas.

** De no haber fondos disponibles que co-inviertan en las campañas de Broota, este hito no se hace efectivo.



Máximo 60 días

3

Lanzamiento Online

Notificación de nueva
campaña a la red de
inversionistas

Oportunidad de pitch
con inversionistas



LANZAMIENTO ONLINE:

Si alcanzaste el 30% del capital objetivo, entonces haremos visible tu campaña a nuestra red de inversionistas.



PROMUEVE, PROMUEVE, PROMUEVE:

NUNCA te detengas, deberás seguir promoviendo tu campaña dentro de tus redes, invitando a más gente y visibilizando tu invitación.

RESPONSABILIDADES STARTUP

- Recaudar el % restante de la ronda.
- Campaña visible en broota.com.
- Seguir promoviendo la campaña.
- Resolver dudas de posibles inversionistas.

RESPONSABILIDADES BROOTA

- Promover la campaña en la red de inversionistas de Broota, en RRSS Broota y en la prensa para generar leads.
- Entregar herramientas de seguimiento y feedback.



Máximo 30 días

4

Cierre
Legal

Cierre Legal y firmas

Entrega de Capital

Bienvenida
Inversionistas



¡LLEGAMOS AL 100%!

Felicidades! hemos conseguido la cima! Déjanos hacernos cargo del papeleo y formalidades!



DOCUMENTACIÓN Y COBRO:

Una vez que estemos listos con la documentación te haremos llegar una carpeta con todos tus documentos y te enviaremos las facturas del servicio.



RECIBE TUS FONDOS:

Te transferiremos el total del capital descontando nuestros costos del servicio.



¡CRECE!

Terminó este proceso pero se vienen muchos desafíos por delante. No dejes de acelerar.

RESPONSABILIDADES STARTUP

- Firma de contratos.

RESPONSABILIDADES BROOTA

- Creación del vehículo de inversión.
- Creación de contratos para firma.



FEE BROOTA COSTOS PARA EL EMPRENDEDOR

Costo Fijo:

- **\$1.500.000** por Asesoría Inicial + IVA.

Costo en caso de Éxito:

- **5%** Success fee sobre capital total levantado + IVA.
- Broota adquiere porcentaje de Equity sobre la compañía que depende de la valorización post-money (ver tabla a la derecha). Este monto también está afecto a IVA.

Valorización Post-Money CLP\$

Fee Equity

| | | | |
|-----------------|---|-----------------|-------|
| \$0 | – | \$1.999.999.999 | 3,00% |
| \$2.000.000.000 | – | en adelante | 2,00% |

Otros Gastos a considerar:

- **\$1.000.000** a **\$2.000.000** para el video de la campaña.
- Costos notariales (aprox. **50 UF**).
- Gastos de mantención SPV.



ALGUNAS BROOTADAS*

  poliglota.org   buydepa.com  We link her  socialab  e-Digital

      MisAbogados  ServiSenior  BABY TUTOS

  PagoFácil  DataScope  {desafío} latam_  Codify  CIUDADLUZ  tenlove  WANNA

 FreeMet  farma loop  KARÜN  LOMI  ecoterra  ec[o]pass  FocoAsset

 environ  KidsBook  CIENCIA PARA  DKF  KEIRÓN  KARUKINKA  SUDA  re STUDIO  GANESHALAB  EDIPRO

*Estas son solo algunas de las startups financiadas, para verlas todas visita este link: <https://inversion.broota.com/campanas>

ALGUNOS FUNDADORES QUE HAN INVERTIDO MEDIANTE BROOTA



Ignacio Canals
Cofundador de Migrante



Pablo Zamora
Cofundador de NotCo



Daniel Undurraga
Cofundador de Cornershop



Eduardo Della Maggiora
Fundador de Betterfly



Nicolás Fuenzalida
Cofundador de Políglota



Leo Prieto
Fundador de LEMU



Komal Dadlani
Cofundadora de Lab4U



Cristian Tala
Fundador de PagoFácil



Álvaro Echeverría
Cofundador de SimpliRoute



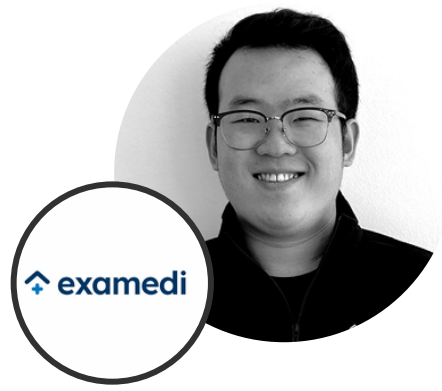
Eugenio Cisternas
Cofundador de SoyFocus



Andrés Marinkovic
Cofundador de Fintual



Nicolás Kipreos
Cofundador de Beetrack



Ian Lee
Fundador de Examedi



Nicolás Shea
Fundador de Cumplo



Horacio Melo
Cofundador de Solarity



Octavio Urzúa
Fundador de Osoji



Alejandra Mustakis
Fundadora de Kaujel



Alejandro Tocigl
Cofundador de Miroculus





Asado Brootados enero 2022

“Gracias a Broota pudimos levantar nuestro primer dark store, pudimos contar con inversionistas que se han sumado a todos nuestros follow on, siempre pensando en escalar nuestro negocio. Año después de levantar capital a través de Broota, pasamos a multiplicar por 12 nuestras ventas”

"El levantamiento de capital con Broota fue clave para Babytuto. Fue previo a la pandemia y permitió triplicar nuestro crecimiento en un año que se veía complicado"

"Broota nos dio la posibilidad de darle la oportunidad a todos quienes nos han ido siguiendo, de sumarse a nuestro proyecto, creo que son una etapa fundamental que todo emprendimiento debiera cumplir"

"Broota fue una tremenda guía para poder levantar inversión, nos aportó mucho: difusión, contactos y muy buena onda con el equipo"

"Broota nos ayudó a encontrar inversionistas con nuestros intereses y visión de la la empresa. Gracias a nuestro levantamiento de capital logramos internacionalizar Khipu"

"Trabajar con Broota implica trabajar con gente joven, apasionada y conectada con su propósito. Entienden bien las necesidades que tiene uno como emprendedor. Son muy empáticos y te orientan sobre cómo abordar las distintas etapas que vas avanzando. La comunidad también aporta mucho para aprender y equivocarse menos y eso es un gran valor"



Héctor Hernández,
co-founder y CEO de
LOMI



Daniela Lorca,
socia fundadora de
Babytuto



José Manuel Möller,
fundador y CEO de
Algramo



Cristóbal Cassanello,
Fundador y CEO de
Ecopass



Roberto Opazo, Director
Ejecutivo de Khipu



Thomas Kimber, co-
founder y CEO de Karün.



CONTACTOS COMERCIALES



Federico Iriberry C.
Cofundador y CEO
fede@broota.com



Eduardo González
Gerente Comercial
egonzalez@broota.com



Carla Möller
Subgerente Comercial
cmoller@broota.com





Mundo MD

Mentoría en plan de marketing digital \$120.000 y 10% de descuento en campañas.
www.mundomd.cl



Clay

25% de descuento por dos años en todos sus planes.
www.clay.cl



AWS

USD25.000 de créditos.
<https://aws.amazon.com/es/>



e-Digital

10% de descuento en todos los servicios.
www.e-digital.global



Amplifica

3 meses de almacenamiento gratis hasta 3 metros cúbicos.
<https://www.amplifica.io/>



Firstjob

20% de descuento en plan anual de reclutamiento
www.firstjob.me



We Link Her

\$500.000 + IVA para cada búsqueda, incluye shortlist de candidatas, garantía de 3 meses.
www.welinkher.com



Pegas con Sentido

30% de descuento por publicación.
3 UF por cada evaluación.
www.pegasconsentido.cl/



Boomsearch

Hasta USD 800 anuales de abono en reclutamiento.
www.boomsearch.co/



Bemmo

20% de descuento por un año (Planes desde 2 UF al mes).
<https://bemmo.com/>



LOMI

6 meses un 10% en el total de la compra (una vez al mes por usuario).

www.lomi.cl



Freemet

15% de descuento en sitio web.

www.freemet.cl



Ecopass

Licencia anual gratuita, para webinars o eventos virtuales. 25% de descuento eventos con mayor capacidad.

<http://www.ecopass.cl/>



Buydepa

6 meses de gracia y pagar el pie en 84 cuotas, hasta 10%.

www.buydepa.com



Pointer

Desde USD400 por gestión, estrategia y ejecución de campañas Google Ads.

www.pointerdh.com.ar/



Le Wagon

15% de descuento en el precio de Bootcamps de Web Development y Data Scientists

www.lewagon.com



Fuego Company

Videos desde \$4.500.000

<https://www.fuegocompany.com/>



Estudio Picnic

Videos desde \$1.200.000

<http://www.estudiopicnic.cl/>



Kick

Gestión en Prensa (PR) desde \$250.000.

www.kick.cl



Vertice3

Videos desde \$4.500.000

www.vertice3.cl