

# Broota Early Growth

---

broota Empresa Certificada



# ACERCA DE BROOTA

"Broota nace con la misión de acompañar a emprendedores en su búsqueda de capital, fomentando y dando acceso a inversión en etapa temprana.

En nuestros +10 años de experiencia, nos hemos dedicados a que las mejores startups puedan acceder a financiamiento mediante un modelo de crowdfunding o financiamiento colectivo.

Desde el 2014 somos empresa B y creemos fuertemente que mediante el acceso a capital colaborativo podemos potenciar el desarrollo y crecimiento de startups con propósito que busquen generar un impacto positivo en nuestro ecosistema.

No solo somos un puente entre inversionistas ángeles y emprendedores, en Broota nos involucramos como inversionistas en las startups que se financian mediante nuestra plataforma, asesorando incluso posterior al levantamiento de capital.

¡Súmate hoy con tu startup!"

~José Antonio Berrios, fundador



# BROOTA A LA FECHA

---

**79**

---

CAMPAÑAS  
EXITOSAS

**17 Empresas B**

**+5.250**

---

PERSONAS HAN  
INVERTIDO

**+40.000** usuarios registrados

**CLP \$5.000.000** inversión promedio últimos 4 años

**+\$30.800 MM** TOTAL  
FINANCIADO

---

Ronda promedio últimos 4 años **CLP \$600 MM**



# NUESTRA PROPUESTA DE VALOR

## ▶ Control y Pacto Liviano con Inversionistas

Tendrás un **mayor poder de negociación** al no tener que acudir a un solo inversionista. Como el capital entra “atomizado” los inversionistas pierden poder de decisión.

Incorporación de un **pacto de accionistas** estándar que te permitirá llevar una negociación mucho más fácil.



**95% de los proyectos que visibilizamos en la plataforma obtiene el capital buscado.**

## ▶ Acompañamiento Experto

Estamos contigo **en el diseño de tu campaña, levantamiento del capital y hasta el cierre legal del proceso**. Te ayudamos a presentar tu oportunidad de inversión de la manera más atractiva posible.

## ▶ Unirte a la comunidad de Brootados

En caso de éxito, podrás ser parte de la **comunidad de co-fundadores Brootados y acceder a una red de beneficios** que podrán ayudarte a escalar y/o mejorar tu emprendimiento.

## ▶ Sumar al Propósito

Posibilidad de **sumar a personas que se pongan la camiseta por tu startup**.

Algunos de los inversionistas, más que aportar por ser un negocio atractivo, se suman porque conectan con **tu propósito**.

## ▶ Acceso a Inversionistas

Podrás acceder a la **red más grande de inversionistas de la región (más de 30.000 inversionistas registrados en nuestra plataforma)**.

Aquellos que invierten en ti te podrán dar acceso a contactos, talentos y asesorías (**smart money**).



# REQUISITOS PARA LAS STARTUPS



## 2 Fundadores 100% dedicados y en control

Una vez que tu startup levante capital, esperamos que al menos haya 2 personas 100% dedicadas al proyecto y que el control de la empresa esté en manos de ellos.

~ *Ten el control de tu Startup.*



## Equipo Complementario y Comprometido

Contar con personas motivadas que cubran las distintas áreas clave de tu negocio y que tengan experiencia relevante en la industria.

~ *Tu equipo es de las cosas más valiosas.*



## Impacto social o medioambiental

Seleccionamos startups que aporten no sólo en lo económico, sino que también aporte fuertemente en lo social y/o medioambiental.

~ *Ser la mejor empresa para el mundo, no la mejor del mundo.*



## Tracción que demuestre crecimiento acelerado

Requisito para acceder a Broota es contar con tracción importante en relación al sector/mercado al cual pertenece tu startup.

~ *Maneja tus KPIs para mostrar la aceleración!*



## Innovación

Una startup debe marcar diferencias frente a sus competidores. Por eso valoramos mucho este factor, ya sea en el producto o servicio como en el modelo de negocio.

~ *Cuéntanos cómo defenderás tu innovación.*



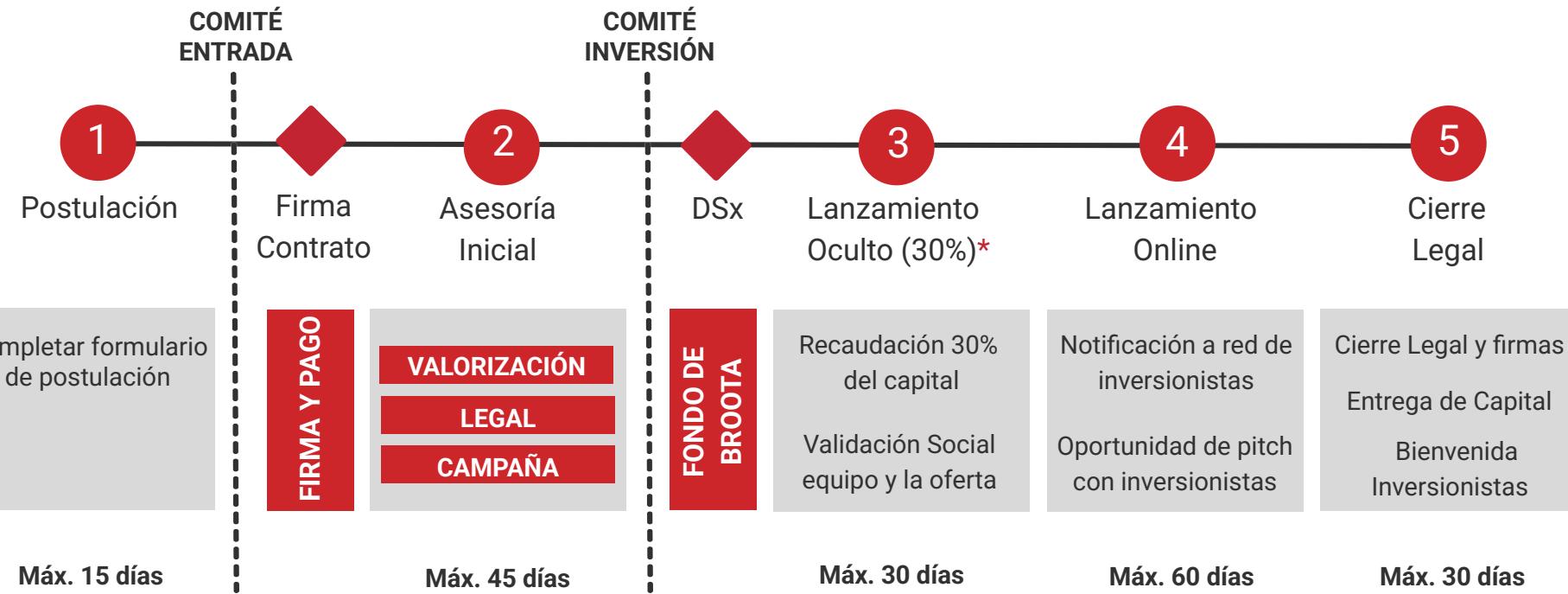
## Negocios Escalables

Buscamos a startups que quieran escalar de forma acelerada sin ser intensivos en capital. Negocios que apunten a dar el siguiente salto.

~ *Crece con talento, expande tu negocio, déjanos acompañarte.*



# PASO A PASO



\* De no recaudar el 30% o \$200MM se devuelve el monto invertido a los inversionistas.



# FEE BROOTA

## COSTOS PARA EL EMPRENDEDOR

### Costo Fijo:

- **58 UF** + IVA por Asesoría Inicial.

### Costo en caso de Éxito:

- **5%** Success fee sobre capital total levantado + IVA.
- Broota adquiere un **2%** de Equity sobre la matriz de la Startup en Ronda.

### Otros Gastos a considerar:

- **\$1.000.000** a **\$2.000.000** para el video de la campaña.
- Costos notariales (aprox. **50 UF**).
- Gastos de mantención SPV.

